

Objectifs pédagogiques

Maitriser le paramétrage de base
Maitriser le circuit des ventes
Maitriser le circuit des achats
Maitriser la gestion des interventions

Moyen

Formation assurée par des consultants & formateurs certifiés FACISOFT. Cas concret dans un environnement de formation avec mise en place d'un dossier.

Modalités pédagogiques

Formation dispensée sur site
Cours théorique et application pratique

Validation

Feuille émargement / exercice / qcm et attestation de fin de formation

Formation

Chaîne ACHATS – VENTES - INTERVENTION

Modalité délai d'accès

Sur retour de convention signée

Public cible

Les responsables
Les salariés des services administratifs

Prérequis

NA

PROGRAMME

CIRCUIT DES VENTES

- Etude de la fiche Client
- Etude de la bibliothèque article
- Etude du flux des ventes
- Devis (Débours et classique)
- Commande client / Facture Proforma
- Génération des besoins
- Bon de Préparation
- Bon de livraison
- Facture
- Pointage Règlements
- Liaison comptable
- Saisie des temps salarié
- Imputation des Achats fournisseurs
- Situation
- Facture d'avancement
- Retenue de Garantie
- Décompte Définitif
- Facture de Libération de garantie

CIRCUIT DES ACHATS

- Etude de la fiche fournisseur
- Bibliothèque externes fournisseurs
- Etude du flux d'achat
- Demande de prix
- Commande fournisseur
- Bon de réception
- Facture
- Pointage Règlement

INTERVENTION

- Création / Modification / Saisie
- Suivi des interventions
- Les modèles de rapport
- Paramétrage
- Terminée – Supervisée – Observations
- Affectation du temps passé et du déplacement.
- Ajout photo vidéo et document interne/externe
- Transfert vers Commande – Bon de livraison – Facture
- Intégration d'une intervention vers un document vente déjà existant.

Modules complémentaires en Option

- GED Gestion électronique de document
- Non-conformité
- BATIPRIX